

🧁 ✨ **Module 8 – Tráfico de visitantes** ✨ 👣

(Llevando visitantes a tu Bakery)

Hello de nuevo 😊

Tu Bakery ahora está abierta.

- Tu escaparate **se ve atractivo**,
- tus estantes están empezando a llenarse, y
- tus productos están presentados claramente.



Ahora necesitamos hablar de algo de lo que depende cualquier tienda exitosa.

👣 **Visitantes** 👣

En el **Mundo de Bakery** esto se llama **Foot traffic** 👣 👠 👡

El tráfico de visitantes simplemente significa la cantidad de personas que pasan por tu tienda y entran para echar un vistazo 👁️ 👁️

La misma idea se aplica a tu página de creador... 🌸 🌸 🌸

Cuantas **Más Personas Visiten Tu Página**, **Más Oportunidades** tendrás de conseguir visualizaciones, seguidores y crecimiento a largo plazo ✅ 😎

Cómo descubren los visitantes tu Bakery

Los visitantes normalmente llegan de varias formas.

- A veces **Descubren** tu página a través de búsquedas 😊
- A veces llegan después de ver uno de tus videos 😊
- Y a veces llegan por recomendaciones o actividad dentro de la plataforma 😊
- Cuando alguien llega a tu página, normalmente echará un vistazo rápido a tu escaparate y a lo que muestras 😊
- Si les gusta lo que ven, a menudo envían una **Solicitud de Amistad o Solicitud de Seguimiento** 🙌 🙌 🙌
- Si les gusta lo que ven, muchas veces envían una ‘Solicitud de Amistad o de Seguimiento’ 🙌 🙌 🙌



- Piensa en esto como alguien que decide convertirse en un Cliente Habitual de **Tu Bakery**

Por qué es importante aceptar solicitudes de amistad

- Cada solicitud de amistad es como alguien que decide volver a visitar tu Bakery en el futuro 🙌
- Cuando aceptas una solicitud, esa persona recibe notificaciones cuando subes nuevo contenido
- Esto significa que cada vez que añades un nuevo producto a tus estantes, tus seguidores son invitados a volver a tu tienda para ver qué hay de nuevo 👁️
- Con el tiempo, esto crea un grupo creciente de visitantes recurrentes 👤 👤
- Los visitantes recurrentes son extremadamente valiosos porque ya conocen tu Bakery y disfrutan de tus productos 💕 😊

Construyendo tu base de clientes

Al principio, tu Bakery puede tener solo unos pocos clientes.

- Esto es **Totalmente Normal** 🤔
- Toda **Página Exitosa** comienza desde cero....
- Pero a medida que continúas añadiendo productos, mejorando la presentación, y **Aceptando Solicitudes de Amistad**, tu base de clientes crece poco a poco 📣
- Cada visitante que se convierte en **Seguidor** aumenta tu alcance y visibilidad 👁️
- El crecimiento ocurre gradualmente a través de muchos pequeños pasos 🚶



Una forma sencilla de verlo

Imagina que tu Bakery va creando una lista de clientes habituales.. 🌸🌸🌸

Cada vez que **Alguien Se Une** a esa lista, recibe un **Pequeño Recordatorio** cada vez que aparecen nuevos productos en tus estantes 💬

Cuanto más grande se hace esa lista, **Más Personas** vuelven a tu Bakery cada vez que añades algo



Así es como comienza el crecimiento **A Largo Plazo**



Tu tarea de Bakery (Module 8)

Hoy, enfócate en construir tu base de clientes.

- Acepta solicitudes de amistad cuando lleguen 🤝
- Continúa subiendo contenido cuando sea posible 📶
- Mantén tu Bakery activa y acogedora 🙌😊

Cada visitante es un cliente potencial que puede regresar...✅

Y cada cliente que regresa ayuda a que tu Bakery crezca 😊



Recuerda, una Bakery exitosa No Se Construye en Un Solo Día...🌸🌸🌸

Crece de forma constante a medida que **Más Visitantes Descubren** la tienda y **Regresan** una y otra vez 🧑🧑🧑🧑

En el siguiente módulo exploraremos **Batch Baking**, donde aprenderás cómo muchos creadores producen contenido de forma más eficiente sin generar presión o estrés 🧁

Melanie xx 🌸🌸🌸

